



TUI Cruises ist einer der führenden Kreuzfahrtanbieter im deutschsprachigen Raum. Das Gemeinschaftsunternehmen der TUI AG und des US-Kreuzfahrtkonzerns Royal Caribbean Group Ltd. beschäftigt rund 750 Mitarbeiter in Hamburg und Berlin und betreibt 12 Kreuzfahrtschiffe. (Zeitgemäße Urlaubsreisen auf See im Premium-Segment bieten die 7 Schiffe der Mein Schiff® Flotte. Die traditionsreiche Marke Hapag-Lloyd Cruises steht mit 5 Schiffen für Luxus- und Expeditionskreuzfahrten).

Das Unternehmen verfügt bereits heute über eine der modernsten und umwelt- sowie klimafreundlichsten Kreuzfahrtflotten weltweit. Im Zuge des nachhaltigen Wachstums sind bis 2026 drei weitere Schiffsneubauten geplant.

Bei uns werden die Werte **Vertrauen**, **Wertschätzung** und **Nachhaltigkeit** gelebt. Daher suchen wir Mitarbeitende, die diese Werte genauso verinnerlichen wie wir und diese mit Leben füllen.

Durch unsere gelebte Duz-Kultur begegnen wir uns vom Praktikanten bis zur Geschäftsführung auf Augenhöhe und leben einen offenen und respektvollen Umgang miteinander.

Die TUI Cruises GmbH sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt, zunächst befristet für zwei Jahre im Rahmen einer Elternzeitvertretung, am Standort Hamburg eine/n:

Group Sales Manager (m/w/d) für die Marke *Mein Schiff*®

WERTSCHÄTZUNG FÜR DEINE ZUKÜNFTIGEN AUFGABEN

- Du bist verantwortlich für die Beratung unserer Bestandskunden und für die Akquise neuer Gruppenpartner
- Du übernimmst die Beratung & Betreuung aller operativen Themen für Gruppen- und Veranstalter, sowie das Buchungs- und Teilnehmerhandling
- Du steuerst und verwaltest die zugeteilten Gruppenkontingente
- Du organisiere zusammen mit dem Bereich Shore Excursion individuelle Gruppenausflüge
- Du koordinierst und organisierst On-Board-Leistungen wie z.B. Empfänge, Rundgänge, Konferenzräume, Workshops und exkl. Tischreservierungen in Absprache mit dem Bereich Guestexperience
- Du unterstütz bei der Gestaltung unserer Gruppenkonditionen
- Du überwachst und wertest regelmäßig die Buchungszahlen deiner Partner aus
- Du erstellst nach Abreise die Provisionsabrechnungen



Wir freuen uns auf Deine Bewerbung - ungeachtet Deines Alters, Geschlechts, Deiner Nationalität, ethnischen Herkunft, Religion, Weltanschauung, sexuellen Orientierung und/oder Behinderung.

Bitte bewirb dich mit einer vollständigen Bewerbung (ein aktualisierter Lebenslauf, deine letzten Zeugnisse und ein kurzes Motivationsschreiben genügt) auf unserer Karriereseite unter folgendem Link: https://careers.tuigroup.com/job/116868_de

Für weitergehende Fragen erreichst du uns alternativ telefonisch unter der 040/60001-5223. Ansprechpartner zu allen Rückfragen ist Maximilian Kohlrusch.

Mittwoch, 5. April 2023





VERTRAUEN IN DEINE KENNTNISSE UND FÄHIGKEITEN

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Reise/Tourismus, sowie mind. 3 Jahre Berufserfahrung in der Tourismusbranche, wünschenswert im Reisebüro
- Du hast Freude am Umgang mit Kunden gepaart mit einem gewinnenden Auftreten am Telefon
- Du bist eine proaktive, offene Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation
- Du hast sehr gute kommunikative und rhetorische Fähigkeiten
- Du besitzt hohe Kunden- und Lösungsorientiertheit, sowie Begeisterungsfähigkeit
- Du bist stressresistent sowie flexibel im Umgang mit verschiedenartigen Aufgaben
- Du bist ein Teamplayer und hast eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Du hast gute MS Office-Kenntnisse (Power Point, Excel, Outlook, etc.) und kennst Dich idealerweise auch in TOMA aus
- Du verfügst über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

NACHHALTIG VON UNS FÜR DICH

- Ein modern eingerichteter Arbeitsplatz in zentraler Lage, nur eine „Seemeile“ vom Hauptbahnhof entfernt
- Eine zeitgemäße Führungs- und Unternehmenskultur geleitet von unseren Werten "Wertschätzung, Vertrauen und Nachhaltigkeit"
- Regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche zur gezielten Förderung deiner Stärken und beruflichen Laufbahn
- Eine marktgerechte Vergütung mit Erfolgsbeteiligung, eine flexible Arbeitszeitkultur sowie "voioo" als starken Employee Assistance-Partner an deiner Seite
- Umfangreiche Sozial- und Gesundheitsleistungen (30 Tage Urlaub p.a., Essensgutscheine, JobRad, ÖPNV-Zuschuss, vergünstigte Kreuzfahrten, Eltern-Kind-Büro, eigenes Fitnessstudio, interne Yoga-Kurse, Rückenschule, Massage u.v.m.)



Wir freuen uns auf Deine Bewerbung - ungeachtet Deines Alters, Geschlechts, Deiner Nationalität, ethnischen Herkunft, Religion, Weltanschauung, sexuellen Orientierung und/oder Behinderung.

Bitte bewirb dich mit einer vollständigen Bewerbung (ein aktualisierter Lebenslauf, deine letzten Zeugnisse und ein kurzes Motivationsschreiben genügt) auf unserer Karriereseite unter folgendem Link: https://careers.tuigroup.com/job/116868_de

Für weitergehende Fragen erreichst du uns alternativ telefonisch unter der 040/60001-5223. Ansprechpartner zu allen Rückfragen ist Maximilian Kohlrusch.

Mittwoch, 5. April 2023

